**校招岗位：猎头顾问助理（Researcher）**

**晋升渠道：**

校招录取的实习生是猎头顾问助理（Researcher）（年薪8-12w,带薪培训周期：6-12个月）

**实习培训通过考核后转正初级猎头顾问：（每年11次透明严格的晋升评级机会）**

初级猎头顾问（8-12万）→中级猎头顾问（15-30万）→高级猎头顾问（35-50万）

**高级顾问之后转项目管理路线：（带团队）**

初级猎头经理（50-60万）→高级猎头经理（50-80万）→高级猎头经理（50-100万）

**高级猎头经理之后转公司合伙人路线：（带领的团队规模扩大，晋升分公司总经理）**

初级合伙人（80-100万）→中级合伙人（80-120万）→高级合伙人（80-150万）

**其他福利：**

1. 每天8小时工作时间，弹性工作，周末双休;

2. 不定期激励奖金，免费体检，带薪休假，定期团建;

3. 五险一金，节日福利，生日红包，免费下午茶；

4. 每年公司组织公费出国旅游一次。

**【公司简介】: 魔飞集团**

寻找梦想， 成就自己，从魔飞开始！

魔飞集团深耕人力资源咨询15年，既有线上的魔飞网络科技服务，也有线下的魔飞咨询服务。目前总部设在上海，同时在常州，嘉兴，广州，南宁均设立了office，拥有专业顾问50+人，聚焦于为高科技行业提供人才咨询，深度合作人工智能，物联网，自动驾驶/车联网，智能制造，半导体/芯片客户超过400+企业，目前我们在积极扩大现有各office的团队，同时继续开拓新的城市office！

**【面试流程】**

**面试初筛（**15分钟～20分钟）

**面试官：**创始人Mike

**目的：**检测你是否具有天赋做猎头，如果通过，Mike将确定你第二轮的面试官，此面试官为百万级别的猎头合伙人，如果最终面试通过，这位合伙人将是一对一带你的leader。

**第一轮：**（30分钟～60分钟）

**面试官：**公司合伙人

**目的：**相互了解，并且合伙人会把你的性格，特点，优点，缺点全部分析清楚，确定是否进入下一轮。

**第二轮：**role play 能力测试环节

**面试官：**合伙人

会提前给你资料，给时间准备，最后有一个情景模拟，这一轮会暴露你所有的知识，能力的优缺点，不管面试通过与否，合伙人都会与你复盘，深度剖析每一个细节。

**第三轮：**offer谈判

**面试官：**合伙人

合伙人决定录用你培养的，将会发放实习offer，并且提前告知实习期间对你定制的培训方案（因为前三轮面试合伙人已经掌握了你的优缺点），考核方案，最后由你自己选择是否回签接受offer。

**（魔飞向同学发出的offer为两份，毕业前的实习offer与毕业后的正式员工offer，录用学生两份同时回签，根据学生个人需要可签订三方协议，完全由录用学生自主决定）**

**【在魔飞，你能得到】**

1、系统完整的培训：帮助新人或有经验的员工升级完善Knowledge & Skill，迅速成长为“成熟顾问”，所以我们喜欢有潜力的“小白”加入魔飞；

2、稳定团结的工作环境：我们拥有一批跟随魔飞多年一起成长起来的忠诚合伙人，他们积极帮助新鲜血液小伙伴适应环境和提升技能，我们每年的员工流失率不足3%，营造了魔飞稳定和积极的良好工作环境和企业文化；

3、快速晋升和加薪渠道：公平透明的晋升和加薪体系，配合上合伙人的“传、帮、带”以及公司给与员工的一系列资源，我们积极帮助魔飞小伙伴快速达成业绩指标，原则上一年有11次晋升和加薪的机会，而且在魔飞没有职业天花板，通过裂变式内部创业一直可以成为魔飞合伙人；

4、优厚的佣金和奖金回报：除了底薪，我们还提供各种激励，有高额的佣金，日常的KPI奖金，合作奖金，成单红包，百万顾问大奖，忠诚服务奖，确保出业绩的小伙伴第一时间获得激励。

**【想加入魔飞，我们需要你具备】**

1、统招本科以上，专业不限；

2、具备运用各种网络及招聘工具迅速找到人才线索的技巧。

3、善于分析客户及人才的心理，对岗位的工作职责和任职要求有良好的理解力。

4、较强的学习总结能力，以及分析判断力，具备良好的服务态度，善于沟通和表达。

5、执行力强，能承受工作压力，以及快节奏的工作模式。

6、较强的责任感，具备极高的职业道德，对人才和客户高度负责。

7、对汽车研发、车联网、智能制造、新能源领域方向有较强的兴趣，有理工科背景尤佳。

**【在魔飞，你的职责是】**

1、协助资深顾问负责猎头项目的具体推进、执行，完成年度业务指标;；

2、建立人才搜寻渠道，了解中高级人才的动态信息，了解客户潜在人才需求;；

3、进行职位分析，制定详细的寻访方案，选择寻访渠道;；

4、搜索、面试、评估、筛选及推荐候选人;

5、向客户做候选人面试安排、结果反馈、背景调查及后续跟踪服务;

6、保持与维护客户和被录用者良好的关系。

**Knowledge extension[猎头的职业优热]**

**1、黄金的人脉圈:**由于猎头需要管理的候选人群体人数众多，属于资深行业人士，所以顾问的成熟度必须快速提升，如此得以生存下来的顾问成熟度一般会高于同龄人。

**2、时间越久越吃香:**客户特定候选人群体的有效积累使得猎头的工作经验可以有效叠加，不会出现职业生涯的断层。

**3、高速的成长:**中国猎头市场过去十年和未来十年均处于爆炸式增长期，优质猎头顾问的稀缺性决定了高素质的顾问的职业发展也是加速的。

**4、透明的市场价值:**一个成功猎头对客户和候选人具有相当的号召力，这意味着他的市场价值是相对透明的，不会因为内外力因素影响前程。

**5、可观的收入:**在一线城市从业三年经验的优秀顾问年薪一般不低于三十万。

**6、创业的可能性:**对于有创业精神的年轻人而言，猎头行业空间大，资本门槛低，在积累一定经验之后，存在实实在在的创业可能。Magicfly对于成功的Manager提供富于挑战和高回报，同时又是不需要冒巨大风险。

欢迎学生投递简历应聘，联系方式如下：

**联系人： Reko XU**

**邮箱：reko.xu@magicfly.cn**

**电话同微信：18172664603**